

田成方 渠成网 路相连

61万亩高标准农田夯实粮仓根基

进入11月以来,达川区2025年高标准农田建设项目火热开启,在各个建设标段,人机齐上,热火朝天。而在达川区近年已建成的61万亩高标准农田里,“田成方、渠成网、沟相通、路相连”的良田格局,为粮食增产、产业增效提供了重要支撑。

多点发力开启新建项目

12月10日一大早,达川区平滩镇石峰村村民曹元亮就来到该村陈家沟,观看施工队伍改造高标准农田。因为改造的农田里,其中一块是曹元亮的,所以他特别上心,连续几天都来到现场观看施工。

记者在现场看到,此处一片大大小小的农田倚着两边山势自上而下,呈梯田状,绵延几百米。10余台挖掘机正在热火朝天地对农田进行田型调整,靠着农田边的一条长长的土坯路已初见雏形。据曹元亮介绍,此处一直都是大片农田,大小不均,属十几户人家所有,自家的田位于中间靠上的位置。以前,除了窄窄的田埂,没有专门的生产道路,乡亲们搞生产很不方便。特别是到了水稻收割时最恼火:大机器下不去田,小机器也只有沿着几百米远的小路绕过去。由于田块的成熟度不一样,只有等别的农田收割了,收割机才能开到自家农田。即使人工收割,也需要爬坡上坎,极为不便。

今年,达川区将陈家沟的连片农田纳入2025年高标准农田改造项目,按照“小改大、陡改缓、坡改梯”的基本原则实施改造,以提升田块地力,方便村民耕种。在农田旁边,还将修建一条宽2.5米的生产道路。据施工负责人介绍,改造完成后,不仅村民进入田间劳作更加方便,大小农机也都可沿着生产路和下山通道顺利驶入每块田。“以后再也不用爬坡上坎,收割机也不用经过别人家田,方便多了。”曹元亮表示。

达川区2025年高标准农田建设共计6万亩,总投资19750万元,项目涉及平滩、景市、管村、大堰等6个乡镇(街道)33个村。项目于11月下旬进场施工,目前,15个标段已全部启动土地平整工程、土渠开挖和路基开挖及夯筑施工,预计2026年6月

全面竣工。

建管并重保障粮食安全

达川区坚持“项目为王、资金先行”,统筹农业农村、发改、财政等部门组建专班,按照“渠道不乱、用途不变、集中投入”原则,2024年全区平均投资达3500元,为高标准农田建设项目注入强劲动能。立足“全域统筹、连片推进”,围绕粮食生产功能区和现代农业园区,科学编制“一片区一规划”。针对丘陵区山区田块破碎、高差大的痛点,创新推广“土质埂+地梁+二马蹬”山区建设模式,亩均节约成本250元,建设周期缩短30%,相关经验被列为全省丘陵区示范案例。

达川区建立“政府监管+第三方评估+群众监督”三位一体质控体系,创新设立村民义务监督员机制,对工程质量、进度、安全全程跟踪。对标段实行“红黑榜”动态管理,围绕现场管理、安全生产等5大类指标量化评分,对问题企业实施信用约束,倒逼施工单位精细化管理。构建“区负总责、乡镇监管、村为主体”管护体系,建立“村一组一户”三级田长制,将管护成效与奖惩挂钩,适时组织设施运行管理情况“回头看”检查,确保工程设施“建得好、用得好、管得久”。“在高标准农田的建设与使用、管护过程中,我们推行‘全链条农民参与’机制,从建设过程中义务质量监督到精准对接农民对灌排渠道、田间道路等核心诉求,建立‘24小时问题整改’响应机制,确保工程‘能用、好用、愿用’。”达川区农田建设管理中心负责人谭瑞仕介绍。

为巩固建设成果,探索建后管护模式,达川区农业农村局按照“试点先行、典型示范、先易后难、逐步推广”原则,将大树、万家、石梯、石桥等乡镇满质保期的4.1万亩高标准农田纳入政策性保险。根据保险约定,保险试点范围内的土地平整、排灌渠道、田间道路、塘堰、农田输电网等设施,因建设工程质量潜在缺陷造成的建设工程损坏,或受雷击、暴雨、暴雨、洪水、泥石流、崩塌、滑坡、地面下陷等自然灾害所产生的维修、加固或重建等的费用,由保险公司进行理



罐子镇碾坝村高标准农田稻渔综合种养基地。(李彦 摄)

赔。此举将有效解决高标准农田管护资金筹措难题,切实提升高标准农田抗自然灾害风险能力,为高标准农田持续发挥效益提供了坚实保障。

高效利用提升农田效益

农田改造,使得农民在土地耕种、灌溉、收获方面更加便利。据统计,在达川区高标准农田建成区,农田灌溉水有效利用系数达85%,综合机械化率提高40%,带动农民人均增收超1200元。不仅如此,达川区还在建成区年推广种植优良品种超50万亩,使得亩均种植成本降低250元、粮食增产6%以上。实施土壤改良工程40万余亩,减少水土流失面积10万亩以上,打造“田成方、渠成网、沟相通、路相连、旱能灌、涝能排”高标准农田建设示范区,实现经济效益、社会效益与生态效益“多赢”局面。

高标准农田改造后,大面积承包经营成为常见农田使用模式,也是高标准农田高效利用的必然趋势。而在农田改造后,土地流转费比改前每亩增加200至300元,也为流转出土地的农民增加了收入。

2021年,唐志彪在达川区大树镇五四村承包改造后的高标准农田97亩,发展“稻田+小龙虾”种养,几年间,他的产业发展顺风顺水,小有收获。尝到甜头的唐志彪近年来又扩大规模,目前种养面积达239亩,

小龙虾年产值近170万元,稻虾综合年产值200万元。

入冬后,达川区罐子镇碾坝村稻鳖音乐生态谷的甲鱼集体进入了冬眠,每天喇叭里传出的舒缓音乐,在山间的稻田回荡,漫步在田间的道路,仿佛进入一片悠闲的景区。

2024年,碾坝村2300亩高标准农田改造完毕,随即,碾坝村村集体与宏旺家庭农场合作,利用其中70亩田型调整后的稻田进行稻渔综合种养,投放了4000斤甲鱼、2000斤小龙虾以及少量乌鱼、鲫鱼。经过一年的经营,稻鳖音乐生态谷步入了正轨。“我们与达城月子中心等机构达成了订单配送协议,预计全年产值30余万元,村集体能有5万元纯收益。”碾坝村党总支书记吴桂锋介绍,碾坝村高标准农田的有效利用,不仅让种养大户与村集体取得了可喜的收益,每年还支出约6万元劳务费,为当地村民提供了副业增收渠道。

耕地是农业发展的根基。高标准农田以“统筹、集约、可持续”为建设原则,通过改良土地、提高农业机械化水平、科学施肥等手段,使农田的质量和产量得到显著提升。目前,达川区已建成高标准农田61.31万亩,占耕地面积的71.86%,基本农田中高标准农田占比达89.23%,为达川区农业产业高质量发展奠定了坚实基础。 □记者 何双将

达川好物亮相秦巴地区商品交易会

本报讯(记者 何双将)日前,为期四天的第十二届四川达州秦巴地区商品交易会落下帷幕。达川区携现代农业装备、“达县米线”及特色农产品亮相主会场,同时在达川区分设两大分会场,为广大市民提供了丰富的购物体验。

在交易会主会场,丘陵区现代农林装备产业园生产的30余款农机产品备受关注;在“达县米线”展区,浓郁的香气引得市民争相品尝、购买;米城大米、青梅酒等数十种农产品全方位展现了达川区特色农业

成果。在丘陵区现代农林装备产业园分会场,“达川造”农机进行了全方位、全产业链展示。杨柳商贸园分会场结合2025年“享生活”汽车达人消费季活动,同步启动第二轮“蜀里安逸”汽车消费券暨第三轮汽车消费补贴发放,多重满减福利叠加,市民购车最高可申领8000元补贴。各门店还配套推出了现金直降、以旧换新、购车赠装饰礼包等优惠活动,让消费者尽享“一站式”购物实惠。

2025年度冬春救助物资开始发放

本报讯(记者 何双将 通讯员 王兵)近日,达川区启动2025年度冬春救助物资发放工作,确保困难群众温暖过冬。

今年以来,达川区部分乡镇旱涝交织,给群众生产生活带来一定影响。为做好本年度冬春救助工作,达川区严格落实“保障重点、分类救助”原则,对倒房重建户、受灾

低保对象、分散供养特困人员、重度残疾人家庭等特殊困难群体给予重点倾斜,严格把握救助标准和程序,确保摸排全面、对象识别精准、救助高效。

12月18日开始,达川区陆续将冬春救助物资调运至相关乡镇。据了解,达川区本次共发放物资2550套,包括棉大衣1100件、棉被1450床。

达川区构建就业见习帮扶体系
人才与产业实现精准对接

近日,计算机专业毕业的李军在经历多次求职失利后,通过达川区人力资源和社会保障局(以下简称达川区人社局)精准匹配,进入省级见习基地国信达科技有限公司见习,并因表现优异被顺利留用。今年以来,达川区深入推动就业见习帮扶体系建设,有效促进了人才与产业精准对接。

精准对接
搭建见习“供需桥”

今年以来,达川区人社局深入重点企业和园区走访调研,依托基层人社服务平台和校地合作机制,全面摸排未就业毕业生等青年群体的专业分布与就业意向,建立动态“见习岗位目录”和“见习需求人员资源”管理台账,通过大数据实现智能匹配,着力破解“人找岗位”与“岗位找人”的信息壁垒。截至目前,已累计开发见习岗位245个,其中社区岗位80个,吸纳见习人员150人次。

强化管理
提升见习“含金量”

达川区人社局通过建立“人社部门一见习单位一见习人员”三方联动机制,组织人社服务专员“一对

优化服务
传递政策“暖温度”

达川区人社局依托就业信息系统与大数据比对,筛选符合条件的见习单位和人员,通过电话告知、上门宣传等方式精准推送政策,并配套“免申即享”、网上经办等便利化服务,加快见习补贴审核发放进度;对见习期满未留用的人员,纳入重点就业服务对象,持续提供职业指导、岗位推荐、技能培训等精准服务,助力其尽快实现市场化就业。今年以来,达川区共发放见习补贴153.9万元,为20余名见习人员提供“不断线”就业帮扶,切实增强青年就业获得感与满意度。

截至目前,达川区已累计认定就业见习基地57家,累计发布见习岗位211个。

□记者 何双将 通讯员 桂姣婧

科技特派员服务活动持续深化——

优化“达川造”农机制造 赋能丘陵区农业发展



技术人员现场演示除草打捆机。

次走进三合寨村的农机团队,便是这一转型的缩影。

“技术下乡不是‘我们懂什么就讲什么’,而是‘农户需要什么我们就准备什么’。”科技特派员农机团团长、高级工程师周发星介绍。活动前一周,团队提前通过村组干部、合作社进行了需求摸底,并收到关于微耕机故障率高、新型山地农机了解少、补贴政策吃不透等具体问题清单。这种基于真实需求的“订单式”服务准备,确保了活动的精准性和实效性。

三合寨村村民姜大全的背负式汽油割草机“顽疾”缠身,经常打不着火,姜大全便现场请特派员支招。通过姜大全的描述,特派员杨飞察觉到机器火花塞出现了问题。杨飞举起拆下的旧

火花塞,指着其电极间的积碳和磨损痕迹说:“大家要思考,为什么它容易积碳?电极间隙不对会影响什么?跟燃油质量、日常使用习惯、保养周期又有什么关系?”特派员启发式、互动式的提问提升了农户的主动维护意识和举一反三的能力。

面对火花塞的问题,杨飞并未直接更换,他先是用火花塞专用清洗剂仔细清除电极间的积碳,随后用塞尺测量间隙,并示意周围农户观察:“标准间隙应该是0.7至0.8毫米,眼前这个明显太宽了,所以点火弱、难启动。”他一边讲解,一边将处理过的火花塞重新安装回机器。“来,姜师傅,您再打火试试。”随着一声清脆的轰鸣,割草机发动机顺利启动,运转平稳。姜大全感慨:“原来不是

机器老了,是咱不会保养。”周围响起一阵赞同的掌声。

以实际需求驱动农机制造

当天技术下乡的主角,清一色是产自达川区丘陵区农林现代装备产业园的产品。“我们展示的,不仅仅是机器,更是针对我们达川‘巴掌田’‘鸡窝地’、坡地、湿烂田的一套解决方案。”周发星介绍。

“大家看,这台遥控除草机,在20度的坡地上作业,稳定性很好,效率相当于5至8个劳动力。”“大家看,传统轮式机器下这块湿田可能就陷住了,但我们的履带设计接地压力小,走得很平稳。”特派员的每一句讲解,都紧扣丘陵区农业生产的真实痛点。更为关键的是,特派员团队现场建立了“农户+特派员+企业”的即时反馈渠道。农户对操作舒适度、维修便利性的疑问,被特派员详细记录,并当场与企业技术人员沟通。这种一线需求直通研发端的闭环,加速了“达川造”农机的迭代优化,逐步构建起以本地需求驱动本地制造的产业生态。

本次活动构建了“技术—政策—物资”三位一体服务格局,旨在解决农户“会用、敢用、用好”农机的全过程问题。在技术层面,特派员编制的《丘陵区小型农机简易故障自查手册》图文并茂,语言朴实,成为受欢迎的资料;在政策层面,发放的补贴指南不仅罗列条款,更附有特派员的联系方式,承诺提供后续的申请咨询协助;发放的30套“微耕机维护包”旨在鼓励农户将刚学到的保养知识立即付诸实践,形成“学以致用”的良性循环。

近年来,达川区持续深化科技特派员服务,通过常态化、精准化的服务,一批“土专家”“田秀才”陆续成长,农户的科技素养和自我发展能力得到有效提升。 □文/图 记者 何双将 通讯员 吴政隆

返乡创业逐梦 带动乡邻增收
——新农人杨强的十年创业路

年关渐近,位于达川区石桥镇赖巴石生态养殖专业合作社的腊肉熏制基地,一排排腌制好的鲜猪肉、香肠被挂在竹竿上进行自然晾干;熏肉房内,熏制的腊肉色泽红亮,香味扑鼻;院坝中,合作社工人忙着腌制、清洗猪肉,不时会有客人上门选购腊肉。望着眼前的热闹景象,合作社负责人杨强满心感慨。

2015年,20多岁的杨强返乡创业,养殖跑山鸡、种植水果。因不懂技术,且缺少销售渠道,创业一度陷入困境,于是,杨强开始自学自媒体和短视频创作。转机出现在2018年11月5日——他发布的一条抖音视频一夜“出圈”,获得39万点赞和8000余条评论。流量背后隐藏的电商潜力,让杨强坚定了发展农村电商的信心,并开始尝试直播带货。

2020年,为扩大发展规模,带动乡亲增收致富,在石桥镇党委政府的帮助下,杨强牵头成立石桥镇电商物流中心,让当地的农产品走向全国各地,解决了农产品的销路问题。近年来,杨强的创业之路越走越宽广,不仅养鸡、养猪,还种植了100余亩柑橘、李子、枇杷等果树,并发展腊肉生意,靠着线上线下多渠道经营,如今,杨强年产值达400万元。

2019年,为进一步扩大影响力,杨强与15名有志青年成立四川返乡创业联合会,引起社会各界关注。“创业我也喜欢拍抖音短视频,看到别人开直播,也一直想尝试,这下终于实现了。”90后赵晓霞返乡后,在

杨强的影响下,到石桥镇电商物流中心工作,进行直播带货,每月能有4000元左右收入。

回望十年创业路,杨强说得最多的是“感谢”和“努力”。近年来,杨强联接石桥镇多家中小型养殖场、返乡创业专业养殖户等,向其发放鸡苗,通过定向收购的方式,让村民增收致富。

在石桥镇碾子村的一处山坡上,村民赵大平养殖了上千只跑山鸡。“这些鸡都是给杨强准备的,用来做腊肉。他这个人很可以,我给他打95分。”谈及杨强,赵大平乐呵呵地说。

2017年,杨强偶然间认识了赵大平,得知他因意外失去双手却依然自强不息,决定帮他一把。8年来,杨强每年以低于市场的价格向赵大平提供上千只鸡苗,待到跑山鸡出栏后再行收购。得益于赵大平的养殖场规模逐渐扩大,如今年收入超10万元。“赵大平很能吃苦,除了养鸡,还到处去干其他活。”杨强说。

据了解,杨强通过收购村民养殖的鸡、猪,提供就业岗位等途径,带动当地数千户村民增收。创业成功后,杨强还积极参与公益事业,向留守老人、儿童捐款捐物。“一路走来很不容易,党委政府给予了我很大帮助,我也遇到了很多贵人。”杨强说,他懂得感恩,也愿意带动更多村民增收致富。 □记者 何双将 冷苏红