

## 万源市强化制造业技能人才培养—— 育能工巧匠 绘红城新景

那一年,来自万源市魏家镇的袁秀然还只会对着田地发愁。如今,他站在高达数米的发酵罐下,像老农熟悉庄稼般熟悉每一个环节。

同一片土地上,陈杰正在家里对着手机屏幕学钩针,手里的绒线开出朵朵小花;罗仕碧轻轻调整着制茶机器的参数,专注的神情让人很难想象她曾经只会埋头种地。

这些看似平行的故事,其实述说着同一个主题——在万源这片充满希望的热土上,一场关于技能、关于人才、关于产业的深刻变革正在悄然发生。



钩针编织技能培训。

### 院企携手酿出产业“致富蜜”

十一月初的大巴山,浸染着初冬的凉意。一辆从成都驶来的汽车,蜿蜒穿行在群山之间,直奔魏家镇巴山晒李产业园。车里坐着的是来自四川省农科院的专家团队,这趟行程则是他们与四川省梦源巴山企业一场已持续七年的“约定”。

产业园里,等待他们的是一条条日益精进的农产品深加工生产线。在李子酒的发酵罐前,在南瓜汁生产设备旁,专家们仔细查看每一个环节,又回头对企业技术人员进行叮嘱:“要确保每个生产环节都按照技术标准实施,发酵一定要做好密封。”

担任梦源巴山产品精深加工技术负责人的袁秀然,正是在专家们的指导下成长起来的技能人才之一。几年前,他还是一个“啥也不懂”的农户。而如今,他谈起李子酒发酵等专业问题时头头是道。今年,公司新上马南瓜汁生产线后,他又紧跟农科院的专家,从头学起了新工艺。

七年,足以让一株幼苗长成树木,也足以让一项技术从实验室的“盆景”成长为产业化的“森林”。四川省农科院与梦源巴山企业的合作,采用“先研发、后教学”模式。专家们不仅提供一纸配方,更将课堂移到生产一线,把配套技术手把手“种”进企业技术人员的心里。

如今,梦源巴山企业董事长王米友还决定将学来的技术“开源”,分享给更多的人。11月5日,在梦源巴山创业孵化园,新打造的培训教室正进行着最后的装修,这里将成为万源市技能人才的又一“摇篮”,

常年开展农业深加工、电子商务等方面的技能培训。

更远的蓝图已经绘就:明年省农科院计划在魏家镇建立中试平台。这意味着,未来这里将不再仅仅是技术的应用端,更是针对川东北农产品深加工技术的策源地,将为更广阔的区域培养更多的技能人才。

这条院企合作之路,恰如一瓶精心酿造的李子酒,在时光的沉淀中日益醇香,最终将为万源乃至整个川东北,酿出“产业振兴”的佳酿。

### 政企联动编织“幸福花”

就在今年上半年,万源市古东关街道庙沟河社区居民陈杰还在万源市状元小学的食堂里帮忙。但为了照顾家中患有听力障碍的孩子,她不得不辞去工作,全家也少了一份稳定的收入。

转机在近期悄然到来。万源市妇联与达州市巴山励志牛手工艺发展中心携手,将一场场钩针编织技能培训送到了乡镇、社区,也送到了陈杰的面前。11月5日,在古东关街道古马儿社区的培训现场,讲师从最基础的针法到线材的巧妙搭配,再到线头的精细处理,每一个步骤都被拆解、演示,将这门技艺送入千家万户。

同步开启的直播间里,因路途遥远、出行不便等原因无法离家的留守妇女、待业宝妈和困难母亲们,也跟着导师的步骤积极学习。仅这一天,线上课堂的参与互动人数突破2000人次。

经过多次学习,现在的陈杰已经能够制作产品。仅需坐在家,趁着孩子安然入睡的间隙,拿起钩针和彩线,一朵朵精致的小花、一个

个可爱的玩偶,就在她的指尖诞生。更让她安心的是,不仅培训是免费的,企业还承诺保底回收所有合格产品,彻底消除了她“学了手艺,产品卖不出去”的后顾之忧。

“11月我应该可以收入1000元以上,等到更加熟练之后,月收入应该能达到2000元左右。”陈杰的脸上露出了轻松的笑容,“减轻了我们一家的负担,还把娃娃也照顾到了。”

陈杰的故事,并非孤例。该项目启动以来,这样的培训已成功举办7场,累计覆盖线上线下学员2000余名,有近500名妇女通过这根小小的钩针,实现了居家灵活就业,预计月人均增收1000元以上。

万源市妇联党组书记、主席谭扬表示,妇联将立足妇女居家灵活就业需求,持续开展家政服务、电商直播、手工编织等各项技能培训,帮助更多留守妇女、待业宝妈、困难母亲等群体拓宽培训渠道,掌握一技之长,实现增收致富。

这场由政府搭建平台、企业(机构)提供技术与市场保障的温暖协作,唤醒了万千巧手,也打开了一条越走越宽的“家门口的致富路”。

### 内外兼修淬炼“茶工匠”

就在11月,万源市巴山云叶农业开发有限公司总经理邓间,和企业另外4位制茶师傅一起,领取了由万源市成人中等专业学校颁发的结业证书,为持续一年的“求学之旅”画上了圆满句号。

“在这场高素质农民培育学用贯通试点项目培训班上,省农科院茶叶所研究员、四川农业大学茶学教授等院校专家,与达州、万源本地的茶叶专家们联袂登台,为我们茶

叶班的学员们构建起一个从理论到实践的完整知识体系。”在这次培训班上,邓间和4名同事还一起通过了“高级制茶师”的考核,完成了到“茶博士”的蜕变。

不过对于邓间而言,最重要的收获并非一纸证书,而是技术的积累。“通过系统学习绿茶、红茶和黑茶的加工工艺,公司的制茶理论得到极大提升,我们明白了茶为什么要这么炒制、现在的制茶问题在哪里等问题,也直接促进了公司2025年春茶制茶工艺的大革新。”邓间说。

邓间带领团队将课堂所学大胆应用于生产线,取得了非常明显的成效。今年5月,巴山云叶公司的绥定黄牌系列产品参加第十四届四川国际茶业博览会评比,取得“三金一银”的好成绩,黄金芽、白茶、红茶分别获金奖,雀舌获银奖。6月,绥定黄牌白茶参加四川省特色旅游商品大赛评比,又斩获铜奖。

与此同时,巴山云叶公司还在内部开展生产教学,将课堂上学到的“真经”,转化为工人们听得懂、学得会、用得上的实操指南。

今年49岁的制茶工人罗仕碧,在“师徒结对”式的耐心指导下,从零开始一步步掌握各类设备,如今已能独立开展揉捻、干燥等核心工序。“技术学到了,钱也赚到了,心里特别踏实。”罗仕碧朴实的话语里,洋溢着收获的满足。

从实验室里飘出的果酒醇香,到指尖翻飞编织出的锦绣画卷,再到茶杯中沉浮的技艺新韵——在大巴山深处,万千红城“巧匠”正以他们的智慧与汗水,绘制出一幅更加绚丽多彩的乡村振兴画卷。

□文/图 记者 冯津榕 特约记者 马发海

## 万源携风光美食 开拓西北文旅市场

本报讯(记者 冯津榕 特约记者 马发海)11月7日,在达州市文体旅游局主办的“古道联达州·文旅共长安”2025年“巴风蜀韵·安逸达州”西安站文旅推介活动上,万源市携巴山风光、地道美食等特色资源惊艳亮相,在古都西安生动展示了“巴山画屏·红城万源”的独特魅力。

万源市文化体育和旅游局借助此次机会,向西安文旅同行和当地市民重点介绍了万源独具特色的文旅资源,包括八台山的壮丽景

色、红军公园的红色底蕴,以及丰富的富硒农特产品和富硒美食等。通过生动的讲述与展示,万源市的文旅魅力也受到了与会嘉宾的广泛关注。

此次西安推介活动,进一步提升了万源在西北文旅市场的知名度和影响力,为开拓省外旅游市场奠定了坚实基础。万源市将以此为契机,持续深化与市外文旅行业的交流合作,让更多游客走进万源、品味万源,亲身感受这座红色之城、富硒之地的独特风采。

## 1400万元帮扶资金助力 竹峪镇20个民生项目落地

本报讯(记者 冯津榕 特约记者 马发海 通讯员 何姗 马小龙)“要是没有达州东部经开区的帮扶,咱这养鱼项目不会进展得这么快。”初冬时节,站在万源市竹峪镇檀木寨村标准化养殖池旁,村党支部书记贺永龙脸上笑意盈盈。

自2023年11月达州东部经开区响应省委、市委号召,对竹峪镇开展托底性帮扶以来,这份由“输血”到“造血”的温暖传递,正让竹峪镇的山乡大地焕发出新的生机。

檀木寨村群山环绕、水源优质,发展水产养殖本是得天独厚的优势,却因缺乏启动资金迟迟未能启动。2023年底,达州东部经开区帮扶干部驻村走访,踩着泥泞的田埂摸清情况后,28万元产业发展基金很快落实到位,用于村里购置鱼用

饲料。

如今,养殖池里增氧机昼夜不停运转,鱼儿在水中穿梭,第一批鲜鱼更是早已出栏,预计今年产值能达30余万元。更让人期待的是,投资150万元的二期项目正在紧锣密鼓施工。未来这里将建起观光步道、垂钓平台和科普展厅,打造“养鱼+观光+研学”农旅融合基地,每年为村集体再添80余万元收入,让“一条鱼”游出乡村振兴“新路子”。

据了解,截至目前,达州东部经开区已向竹峪镇投入帮扶资金1415.8万元,推动20个民生项目从“纸上规划”变成“实景图”,涉及产业、交通、教育等多个方面,助力当地擘画出了产业兴、乡村美、百姓富的乡村振兴新画卷。

## 发展中药材百部种植 实现“家门口”就业增收

本报讯(记者 冯津榕 特约记者 马发海 魏明月 袁聆 摄影报道)眼下正值百部栽种季,万源市旧院镇依托生态优势,大力发展百部等中药材种植,将小小百部打造成为当地群众增收致富的“黄金产业”。

走进万源市旧院镇张草坝村,十余名工人正穿梭田间地头,流水作业间,翻土、覆膜、施肥、挖坑、点种、铺面……据了解,百部作为常用中药材,具有润肺止咳等功效,市场

需求稳定。旧院镇依托海拔800—1200米的山区特殊气候,大力发展林下种植,既保护了生态环境,又提高了土地利用效率。同时,百部经济带动效益强,从种到收各个环节都需要大量劳动力,给当地群众提供了大量务工机会。

截至目前,旧院镇张草坝村集体经济重点发展中药材产业,带动全村种植中药材200余亩,同时积极对接大型制药企业统一收购,预计收益可达500余万元。



村民在种植百部。

## 舟味传情润校园 山海送甜暖童心

本报讯(记者 冯津榕 特约记者 马发海)11月6日,一批满载浙江舟山温情的爱心零食礼包,顺利送到万源市罗文镇花楼学校600余名学子手中,让初冬的校园里洋溢着甜蜜暖意。

此次捐赠聚焦学生们的日常需求,精心筹备了高钙蔬菜谷物棒等营养零食,既保证了健康美味,也贴合青少年的口味喜好。捐赠现场,印有“舟山爱心赠”的零食礼包整齐堆放,孩子们排队有序领取,拿到礼包的瞬间,脸上纷纷绽放出灿烂的笑容。

花楼学校党支部书记、校长刘兴友表示:“舟山的爱心不仅是味蕾上的甜蜜,更是心灵上的慰藉。这些零食看似小事,却体现了舟山爱心企业对孩子们的细致关怀,让我们感受到了跨越千里的牵挂。”

此次爱心零食捐赠,不仅为花楼学校的学子们送来了实实在在的甜蜜,更让“山海同心、守望相助”的信念在孩子们心中生根发芽。这份跨越山水的情谊,将陪伴学子们健康快乐成长,也为两地搭建起一座温暖的爱心桥梁。

## “约惠”万源 红城“有喜” “双11销售之王”大擂台活动火热开启

本报讯(记者 冯津榕 特约记者 马发海 摄影报道)11月7日,由万源市委、市政府主办,万源市商务局承办的“约惠”万源 红城“有喜”——“双11销售之王”大擂台活动在万中广场启

动。

据了解,本次活动共历时5天。7—9日,组织本地农特产品、家用电器及3C产品、特色美食、精品百货4个行业集中进行展示展销。10—11日,组

织本地车企开展汽车集中促销活动。活动期间,不仅有让利打折、买一送一等多种形式的“促销”活动,8日、9日两天还向市民发放了5万元消费券。

在7—9日的活动中,百余家万源本地优质企业纷纷亮相,市民不仅可以现场选购万源老腊肉、富硒茶叶等优质农特产,还能以优惠价格购买家电、3C数码产品及日用百货。“价格要比网上还优惠,再叠加商家的活动,确实是非常值得购买的!”市民贾丽成在现场看中了一台10公斤的品牌洗衣机。

活动期间,万源市金国农业有限公司带来的生态大米尤其受消费者喜爱。“我们带来的都是刚打出来的新米,现场拍照转发朋友圈集满30个赞可以送一包130g装的大米,购买10斤装大米2袋以上的可以送一包2斤装的大米。”金国农业有限公司工作人员李月介绍。

“我们这次带来了5种口味的茶焗猪肝,其中主打的麻辣、藤椒、蛋黄3种口味在活动期间都有不同程度的价格优惠。”万源市老技艺食品加工有限公

司工作人员王瀚表示,“很高兴能够参加此次活动,让我们的产品得到了有效推广,也让更多人了解到茶焗猪肝这一万源非遗的味道。”

线下销售如火如荼,线上推广同样热闹。活动期间,万源市还举行了“万千好物·源头直供”——2025年“双11”电商直播技能大赛初赛,30余支乡镇电商直播队伍展开激烈比拼,最终“山里的庆娃”“侯浩在巴蜀”“大嘴向东”等10支队伍成功脱颖而出晋级决赛。

11月11日当天,本次活动将迎来重头戏——“销售之王”擂台大比武。届时,10支晋级决赛的电商直播队伍将在万中广场开展线上销售擂台比拼,全方位推介万源优质产品,推动万源好物走向全国市场,与参与此次活动的线下商家们共同角逐“销售之王”荣誉称号。

本次活动通过“政府搭台、企业唱戏、百姓受益”的模式,不仅为市民提供了一个优惠购物的良好平台,也为本地企业创造了展示形象、拓展销路的宝贵机会,是万源市提振消费信心、拉动经济增长的重要举措。



“双11销售之王”大擂台活动现场。